



NMT

Nederlandse Maatschappij
tot bevordering
der Tandheelkunde



vereniging van orthodontisten

Factsheet Orthodontische zorg in Nederland (januari 2011)

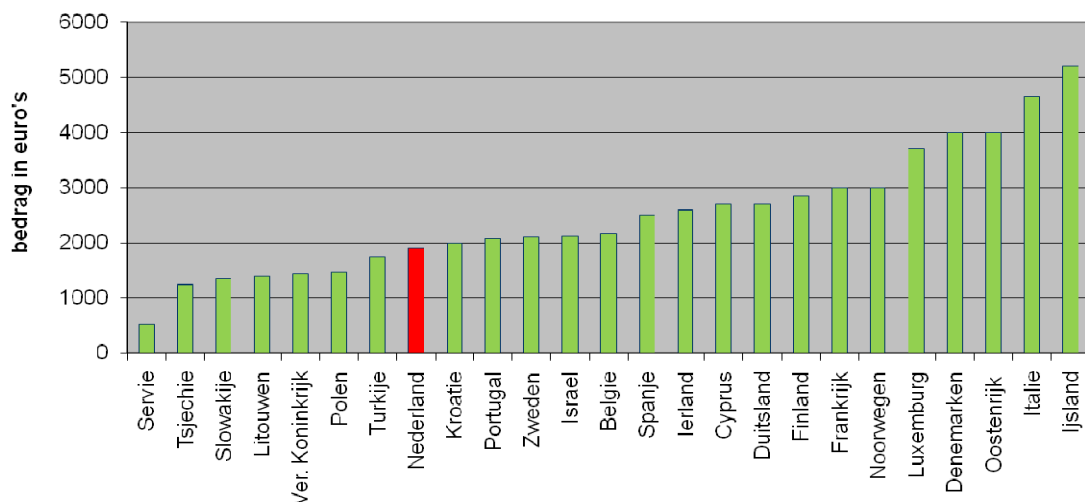
Feit 1: Kinderen en volwassenen kiezen in vrijheid voor orthodontie

Ca. 97% van de orthodontische zorg zit niet in het basispakket. Mensen kiezen en betalen zelf voor een beugel en verzekeren zich hier soms voor bij. Mensen kunnen voor hun beugel kiezen voor een orthodontist, of voor een tandarts die ook orthodontie aanbiedt. Via de door de Consumentenbond gelanceerde NMT-website www.allesoverhetgebit.nl kunnen mensen een orthodontist of tandarts in de buurt vinden¹. Ongeveer 55% van de Nederlandse kinderen heeft orthodontische zorg nodig. Vijftien jaar geleden lag dit percentage lager. Ook kiezen meer volwassenen, nu 10% van de patiënten, voor orthodontie. De redenen hiervoor lopen uiteen: mensen voelen zich lekkerder in hun vel met een mooi gebit, of zij hebben moeite met goed kauwen door bijvoorbeeld een overbeet. Dat de patiënttevredenheid over orthodontisten zeer groot is blijkt uit het feit dat er nauwelijks klachten van patiënten binnenkomen over de orthodontische zorg.

Feit 2: Beugels in Europa vrijwel nergens beter betaalbaar dan in Nederland

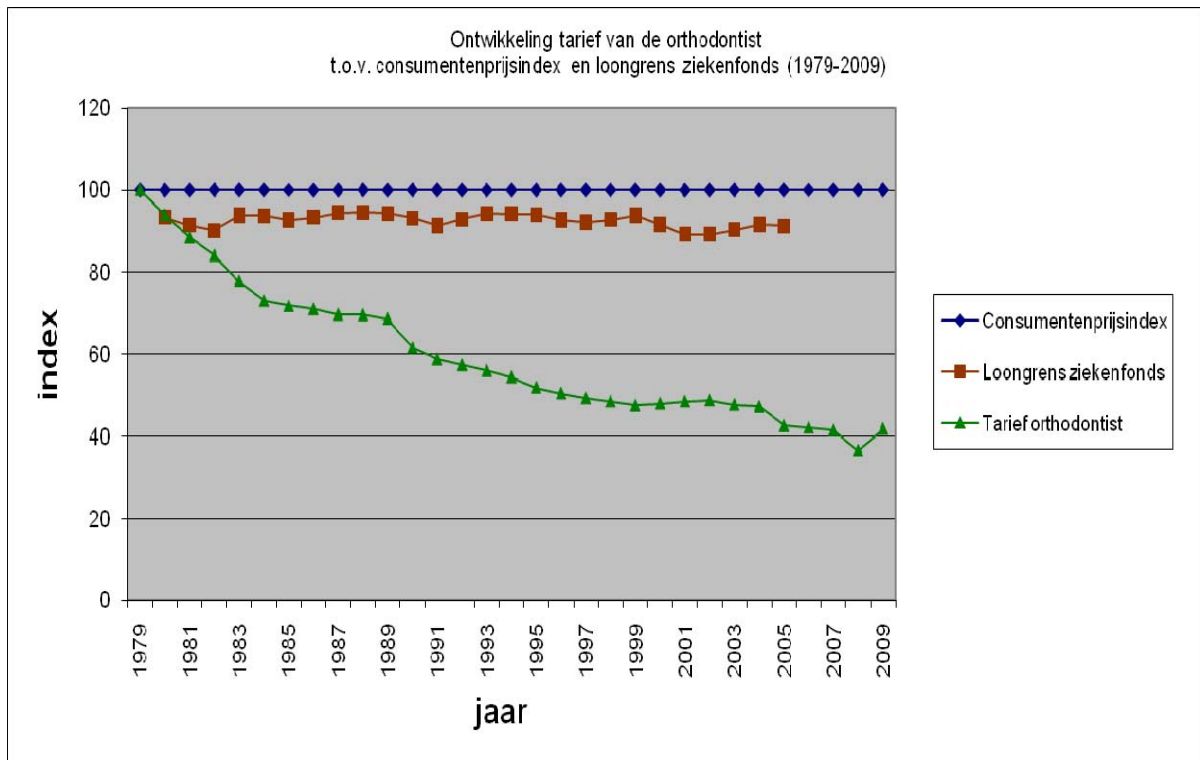
Beugels zijn in Nederland betaalbaar en toegankelijk dankzij toegenomen efficiëntie. Ruim 30 jaar geleden deed de orthodontist de behandeling vrijwel volledig zelf. Dit werkte kostenverhogend en zorgde voor lange wachtlijsten. Terwijl de vraag naar orthodontische zorg toenam hebben orthodontisten de afgelopen 15 jaar geïnvesteerd in kwaliteitsbeleid, in effectievere en meer comfortabele beugels, in opleiding en training van personeel en wordt in teamverband gewerkt. In een gemiddelde orthodontiepraktijk werken nu ongeveer vier assistenten samen met een orthodontist. Zo kan de orthodontist verantwoord toezicht houden en iedere patiënt persoonlijke zorg geven. Mede dankzij deze werkwijze is de prijs van orthodontische zorg in Nederland één van de laagste van Europa (zie tabel).

Gemiddeld tarief vaste apparatuur behandeling in Europa in 2009
(bron EFOSA)



Feit 3: Prijsontwikkeling en kwaliteitsbeleid beugels zijn in voordeel consument

Uit een analyse van de prijsontwikkeling van beugels blijkt dat deze prijzen 60% zijn gedaald ten opzichte van de consumentenprijzen. Daarnaast blijkt uit wetenschappelijk onderzoek dat Nederlandse orthodontisten terughoudender zijn in het adviseren van een orthodontische behandeling dan hun Europese collega's^{2 3}. Orthodontisten werken continue aan kwaliteit via een systeem van visitaties en actieve samenwerking met overheid, wetenschap en consumentenorganisaties. Daarnaast stellen orthodontisten in 2011 naast visitatie ook certificering verplicht.



Feit 4: Kinderen en volwassenen hoeven niet op een wachtlijst voor een beugel

In verband met de snelle groei en ontwikkeling van de kaak en het gebit in de pubertijd is een tijdige start van de behandeling met een beugel belangrijk. Wachtlijsten moeten daarom worden voorkomen. In Nederland hoeven kinderen en volwassenen die een beugel nodig hebben niet of nauwelijks op een wachtlijst. Dat is in veel andere Europese landen wel het geval en dat was het in Nederland vroeger ook. Dat er vrijwel geen wachtlijsten zijn is vooral te danken aan het feit dat orthodontisten in Nederland meer in teamverband zijn gaan werken en aan het feit dat een orthodontist gemiddeld 50-55 uur per week werkt.

² Richmond SD, Daniels CP International comparisons of professional assessments in orthodontics. Part 1: Treatment need. American Journal of Orthodontics and Dentofacial Orthopedics, 1998, 113: 180-185

³ Louwse TJ et al The reliability and validity of the index of Complexity, Outcome and Need for determining treatment need in Dutch orthodontic practice. European Journal of Orthodontics, 2006, 28: 58-64